

Caso de uso IBM Maximo

Platinum
Business
Partner

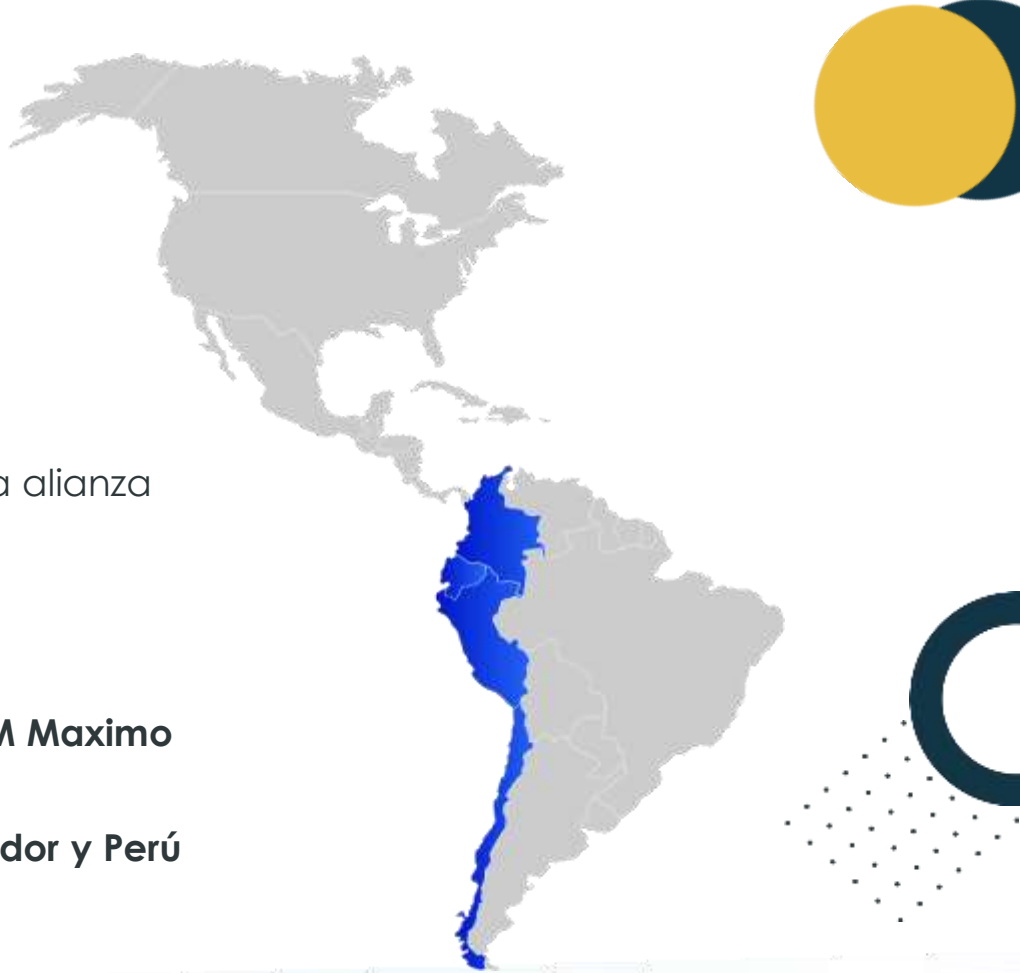


Antecedentes

Nuestra empresa se fundó en 1993, como una alianza entre la Escuela de Ingeniería de la Pontificia Universidad Católica de Chile y Sonda.

Actualmente **comercializamos soluciones IBM Maximo**

Tenemos presencia en **Chile, Colombia, Ecuador y Perú**





Antecedentes

Nuestros clientes pertenecen a estas industrias



Servicios públicos
(electricidad, agua, gas)



Minería



Manufactura



Infraestructura



Petróleo



Transporte



Otros

Platinum
Business
Partner



SOLEX



¿Cuáles son las principales dificultades que enfrentan nuestros clientes?

- **Gestión de Activos** alineada a los objetivos de la empresa y a la ISO 55000: balancear costo, riesgo y desempeño de los activos.
- Dificultad para **rastrear la ubicación y disponibilidad de los activos**.
- Las empresas **necesitan reducir los costos de operación y mantenimiento de activos**.
- Dificultad para **programar a técnicos calificados** adecuados para las órdenes de servicio y reparación.
- Preocupaciones continuas sobre **la confiabilidad de la producción, el costo, la calidad, la eficiencia laboral y la integridad operativa**.
- Aumento de las **normas medioambientales, de seguridad, sanitarias y de informes**.
- Dificultad para implementar o **administrar activos físicos inteligentes** (dificultad para integrar activos físicos con TI).

10 principales beneficios de IBM Maximo

Aumenta la eficiencia y mejora la capacidad de lograr los objetivos comerciales al:



Reducir el tiempo de inactividad no planificado.



Maximizar el uso de recursos.



Reducir los costos de inventario.



Mejorar la seguridad y la gestión de riesgos.



Extender la vida de los activos.



Minimizar las fallas de activos.



Aumentar de la confiabilidad de los activos.



Mejorar de la planificación del presupuesto de capital.



Adherirse al cumplimiento normativo.



Proporcionar una versión de la verdad.

Gestión de activos: abordar los desafíos para impulsar el ROI

ROI & Valor para el Cliente

Gestión de riesgos y cumplimiento

- Cumplimiento normativo
- Salud, seguridad y medio ambiente

Excelencia Operacional

- Mejores practicas
- Fiabilidad

Agilidad del negocio

- Estandarización de procesos
- Habilidad para adaptarse

Alineación del negocio

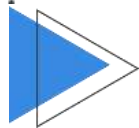
- Precisión de inversión
- Apoyando los objetivos estratégicos

Consolidación del sistema

- Una version de la verdad
- Costo y complejidad

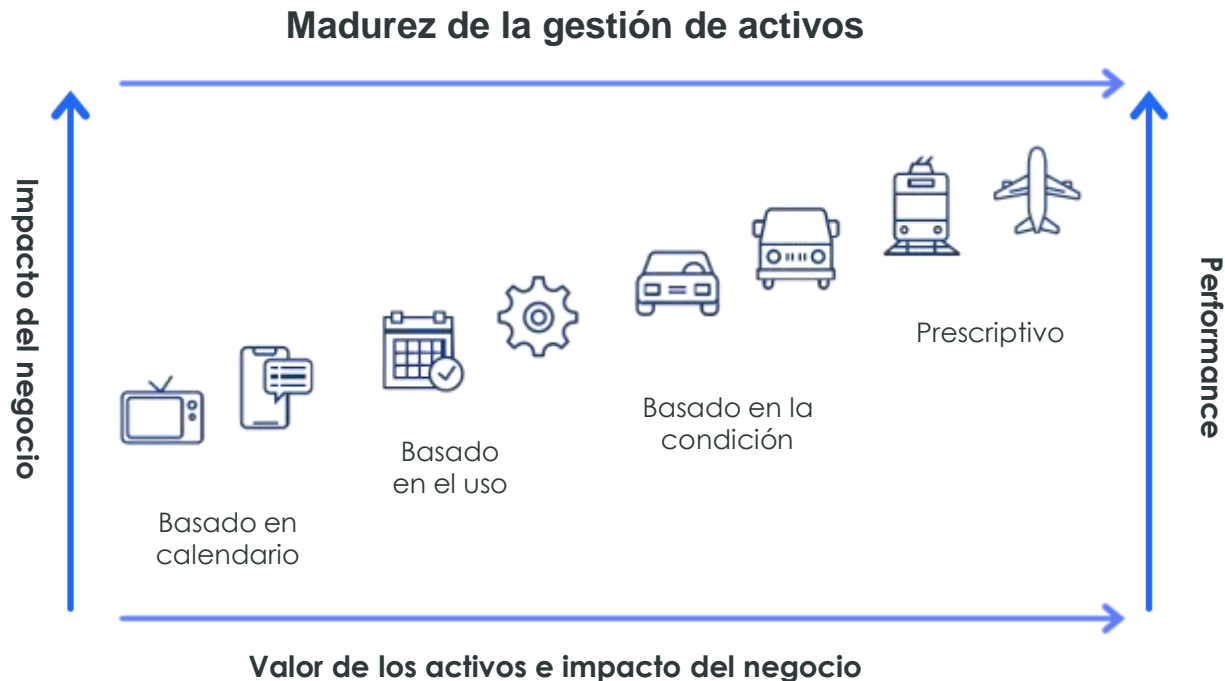
Escenario de negocios	Puntos ROI	Ejemplo de clientes: Industria del transporte
Utilización de mano de obra	Hasta 10-20%	• Un importante ferrocarril de EE. UU. Ahorró US \$ 5 millones gracias a un mejor seguimiento de la mano de obra para trabajos específicos
Utilización de activos	Hasta 3-5%	• Un gran OEM redujo el tiempo del proceso de revisión de 56 días a 21 días
Compra de equipos	Reduce 3-5%	• Una empresa de gestión de flotas ahorró US \$ 9,5 millones al cumplir con el 100% de disponibilidad con menos
Recuperación de garantías	Aumenta 10-50%	• Una empresa de productos de consumo con una flota de tamaño medio aumentó la recuperación de la garantía en un 50%
Tiempo de inactividad de la planta	Reduce 5-20%	• Servicio de generación de energía Reducción del 5% en revisiones planificadas y eliminación del 5% de cortes forzosos ahorrando \$ 4.6 millones al año.
Necesidades de inventario	Reduce 20-30%	• Un gran ferrocarril de pasajeros pudo identificar US \$ 18 millones en exceso o inventario obsoleto
Costos de mantenimiento de inventario	Reduce 5-20%	• Un ferrocarril ahorró US \$ 1.8M impactando financiamiento, seguros, manejo, gastos generales, etc
Costo de materiales	Reduce 10-50%	• Una empresa de servicios de mantenimiento ferroviario redujo los costos en un 20% al optimizar las compras de material
Mano de obra de Compras	Reduce 10-50%	• Una empresa de gestión de flotas redujo el personal de compras en un 20%

Pasar a etapas avanzadas de **Gestión de Activos**



Cuanto más madura sea la estrategia de mantenimiento de activos, más valor mostrará al negocio

A medida que avanza hacia el mantenimiento prescriptivo y basado en condiciones, pone a trabajar sus datos de IoT.



¿Por qué implementar IBM Maximo con Solex?



ACOMPANAMIENTO PERMANENTE

Nos involucramos totalmente en cada etapa del proyecto, desde su **kick Off** hasta dejar la operatividad de la solución en completo funcionamiento, garantizando **el éxito del proyecto.**



AMPLIA EXPERIENCIA DE LA MANO DE EXPERTOS

Somos una de las empresas con **mayor trayectoria** en la región. Nuestros niveles de **acreditación**, **certificación** y **galardones** así lo demuestran.



CLIENTES SATISFECHOS

Integramos una gran comunidad de clientes satisfechos con los que organizamos anualmente el **ELUM** donde a través de conferencias **los usuarios de IBM Maximo** comparten sus experiencias, logros y desafíos, además de extender su red de contactos y conocimientos.



En Solex brindamos soluciones
Confiables e Innovadoras.



www.solex.biz/ibm-maximo | info@solex.biz



Oficinas en **Chile, Colombia, Perú y Ecuador**